

Onze klant is een Belgische innovatieve bedrijvengroep die klaar staat voor de toekomst. Het bedrijf bestaat uit drie business units, waarbij elke unit een medemarktleider vormt binnen zijn segment. Hun producten kan u terugvinden in de meest diverse sectoren over de hele wereld.

Vandaag zijn wij op zoek naar een medewerker voor één van deze units. De huidige functiehouder neemt nieuwe verantwoordelijkheden op in het bedrijf. De desbetreffende bedrijfseenheid is actief in de productie van afgewerkte mengsels en masterbatches op basis van natuurlijk en synthetisch rubber (IR, SBR, NBR, NBR/PVC, CR, IIR, EPDM en andere polymeren op aanvraag). Samen met hun klanten ontwikkelen ze continu vernieuwende producten. De kracht van deze afdeling is de doorgedreven kennis die doorheen de jaren werd opgebouwd.

## **RUBBER COMPOUNDS SOLUTIONS SPECIALIST**

### ***Doel van de functie :***

De Rubber Compounds Solutions Specialist zal verantwoordelijk zijn om voor klanten specifieke rubber compounds te ontwikkelen en te commercialiseren, ter ondersteuning van de Operations & Product Innovation Director en de Sales Director. Vertrekkend vanuit de technische kennis van de rubberproducten en hun applicaties zal hij/zij verantwoordelijk zijn voor het ondersteunen en/of het sturen van klanten inzake hun technologische toepassingen. Cruciaal hierbij is dat er wordt gezocht naar commercialiseerbare oplossingen voor de klant en voor de eigen afdeling. .

### ***Taken en verantwoordelijkheden:***

Enerzijds ontwikkelt dit departement eigen recepturen en anderzijds worden recepturen geproduceerd in opdracht van de klant.

Onder de eindverantwoordelijkheid van de Operations & Product Innovation Director zal u enerzijds werken op een aantal toekomstige nieuwe producten voor deze Business Unit.

Anderzijds zullen u gaandeweg een aantal klanten worden toegewezen waar u van A tot Z de opvolging verzorgt.

Uw job zal bestaan uit volgende aspecten :

- U ondersteunt onze Sales Director op technisch vlak bij het voorstellen van de mogelijkheden van ons bedrijf.
- U staat in voor het uitwerken van bepaalde recepturen.
- Vervolgens zorgt u voor de productie van uw idee op laboschaal.
- U doet de nodige testen om te controleren of uw product beantwoordt aan de specifieke eisen (waterdichtheid, trekkracht, hittebestendigheid...).
- U bekijkt samen met productie of uw project realiseerbaar is en of het nodig is om de productiemachines aan te passen of bij te stellen.
- In samenspraak met de klant bekijkt u of het nieuwe mengsel of compound beantwoordt aan de behoeften. U stuurt bij waar nodig, tot u samen tot het gewenste resultaat komt.
- Om de Verkoopdirecteur te helpen bij het uitwerken van de offerte, zorgt u voor de kostprijsberekening.
- U volgt uw klanten op en geeft de nodige support. Desnoods gaat u ter plaatse bij de klant om een eventuele opstart te begeleiden tot het gewenste resultaat wordt bereikt.
- U zorgt voor de nodige technische datasheets.
- Daarnaast verzorgt u uw relaties met externe partijen in binnen- en buitenland: vb. validatielabo's, bouwtechnische testlabo's, kunststofcentra, ...
- Om uw kennis op peil te houden volgt u de nodige seminars. Ook bent u aanwezig op bepaalde beurzen om de klanten van technisch advies te voorzien.
- Samen met onze externe partner bekijkt u de subsidiemogelijkheden.
- Bij uitzonderlijke ontwikkelingen bekijkt u of een patentaanvraag mogelijk is.

***Profiel:***

- Voor deze functie mikken wij op een (burgerlijk of industrieel) ingenieur met een up-to-date kennis van rubber en met een brede technologische interesse (vakliteratuur, vakbeurzen, etc.).
- U bent in staat om snel verbanden te leggen tussen de eigenschappen van rubber en de concrete marktopportunities.
- U hebt ervaring in product ontwikkeling en project management en toont een uitgesproken aandacht voor kwaliteit en kwaliteitsnormen;
- In deze R&D functie kan u conceptueel meedenken, maar tegelijkertijd bent u praktisch ingesteld. U kan uw ideeën omzetten in de praktijk. U voert ook zelf de nodige labotesten uit.

- Uw commerciële flair en overtuigingskracht zorgen ervoor dat de klant kiest voor ons bedrijf.
- U beschikt over strategische en conceptuele vaardigheden, maar bent tegelijkertijd voldoende pragmatisch in het zoeken naar de juiste oplossing. U houdt een goede balans tussen de productiemogelijkheden van ons bedrijf en de behoeften van de klant.
- Doorheen uw ervaring hebt u een goede talenkennis opgebouwd.
- Gezien onze klanten zicht situeren in Europa bent u ook bereid om af en toe te reizen.

***Aanbod:***

Onze klant is een uitgesproken dynamisch bedrijf, waar persoonlijke ontwikkeling en betrokkenheid geen loze begrippen zijn. U krijgt de kans mee te groeien met het succes van dit bedrijf.

Naast een marktconform salaris- en remuneratiepakket kan u rekenen op maximale ontplooiingskansen.

***Interesse?***

Aangetrokken door deze interessante en uitdagende positie? Kan je jezelf terugvinden in het vooropgestelde profiel? Stuur je CV naar [info@altior.be](mailto:info@altior.be) Voor meer informatie kan je contact nemen met Bea Caenepeel, Partner bij Altior op het nummer 056/62.26.30.